



## INTRODUCTION

- **Name of the subject:** Conflict-of-Law Rules and International Contracts
- **Module:** Company law
- **Subject:** Civil law
- **Degree, Faculty:** Master in Business Law (MUDE), Faculty of Law.
- **Duration:** 10 hours.
- **Number of ECTS credits:** 1
- **Number of sessions:** 8 sessions
- **Professor:** Ignacio Santabaya
- **Study plan:** Master in Business Law 2012.
- **Type of subject:** compulsory.
- **Language:** English
- **Schedule:** See section "Cronograma"

## PURPOSES & COMPETENCES

### PURPOSES

The purposes of this subject are both theoretical and practical: the student will be in a position to expand and deepen into the knowledge of concepts, categories, principles and rules applicable to Private International Law. Specifically, those referred to the conflict-of-law rules and international contracts. At the same time, the student will improve the capacities on these areas (reasoning and legal arguments, research and use of relevant materials, oral and written presentation of the different cases, etc.).

### COMPETENCIAS

#### **Competencias Básicas. Establecidas en todos los Programas Máster de España**

CB6 - Poseer y comprender conocimientos que aporten una base u oportunidad de ser originales en el desarrollo y/o aplicación de ideas, a menudo en un contexto de investigación.

CB7 - Que los estudiantes sepan aplicar los conocimientos adquiridos y su capacidad de resolución de problemas en entornos nuevos o poco conocidos dentro de contextos más amplios (o multidisciplinares) relacionados con su área de estudio.



# Universidad de Navarra

CB8 - Que los estudiantes sean capaces de integrar conocimientos y enfrentarse a la complejidad de formular juicios a partir de una información que, siendo incompleta o limitada, incluya reflexiones sobre las responsabilidades sociales y éticas vinculadas a la aplicación de sus conocimientos y juicios.

CB9 - Que los estudiantes sepan comunicar sus conclusiones y los conocimientos y razones últimas que las sustentan a públicos especializados y no especializados de un modo claro y sin ambigüedades.

CB10 - Que los estudiantes posean las habilidades de aprendizaje que les permitan continuar estudiando de un modo que habrá de ser en gran medida autodirigido o autónomo.

## **Competencias Generales.**

CG 1 - Demostrar conocimientos técnicos para el ejercicio de la profesión de asesor jurídico de empresas.

CG 2 - Conocer las áreas del Derecho relacionadas con la vida de la empresa, sus implicaciones y relaciones mutuas para proporcionar un asesoramiento eficaz a los clientes.

## **Competencias Específicas.**

CE 1 - Orientar profesionalmente a otras personas en los sectores relacionados con la contratación mercantil, el Derecho civil patrimonial, el Derecho penal económico y el Derecho de sociedades.

CE 3 - Conocer la normativa laboral para poder prever las consecuencias de sus decisiones en el ámbito empresarial.

CE 5 - Conocer el marco de funcionamiento de la profesión del asesor jurídico de empresas desde una perspectiva multidisciplinar e integradora de las diferentes disciplinas jurídicas e instrumentales.

## **PROGRAM**

### **Class 1: International competence: Recast regulation 1215/2012 (I)**

- Scope and purpose of BI-BIS
- Relevant definitions under BI-BIS
- Jurisdiction: general and special rules

### **Class 2: International competence: Recast regulation 1215/2012 (II)**

- Recognition and enforcement under BI-BIS: requirements
- Relevant grounds for refusal

### **Class 3: Conflict of law rules on contractual obligations (Rome I)**



# Universidad de Navarra

- Scope and purpose of RRI
- Existence and validity of contracts under RRI
- Uniform Rules for the determination of the applicable law - Applicable law: scope and relevant definitions
- 8-contract rule

## **Class 4: Conflict of law rules on non-contractual obligations (Rome II)**

- Scope and purpose of RRII
- Definition of non-contractual obligations under RRII: damages - General and particular rules: freedom of law choice
- Suppletory provisions: Article 16

## **Class 5: International Turnkey Agreements**

- Scope and relevancy in international practice
- Relevant parties and related obligations
- Liability regime and penalties

## **Class 6: Contracts for the International Sale of Goods**

- Scope and purpose of the CISG: exclusions
- General provisions: formation of contracts
- Relevant parties and related obligations
- Breach of contract: rights and remedies

## **Class 7: Conflicts of law issues related to arbitration agreements**

- Laws applicable to the arbitration and differences among them
- Definition of lex arbitri
- Determination of lex arbitri in absence of choice of law

## **Class 8: Final case**

## **EDUCATIONAL ACTIVITIES**

In accordance with what is indicated in the Report of the Master's Degree in Business Law, the educational activities of this subject are:

AF1 Expository face-to-face classes

AF2 On-site practical classes



AF3 Personal and team study

AF4 Tutorials

AF5 Evaluation

The case method will be the tool mainly used to achieve the above-mentioned goals. The discussion in class of the different cases will be supported by the previous work (both individual and in teams) of the students.

## EVALUATION

Assistance to class as well as the presentation of the relevant legal opinions (when required by the professor) on the cases are essential for the student to be evaluated.

The final mark of the students will meet the following criteria:

SE1. Participation in class	50%
SE2. Legal opinion (individual)	30%
SE5. Valuation of the final case	20%

## BIBLIOGRAPHY AND RESOURCES

### GENERAL (see latest edition):

- CALVO CARAVACA, A.L., *Contratos Internacionales*, Ed. Tecnos, Madrid, 1997. [Localízalo en la biblioteca](#)
- CALVO CARAVACA, A.L., y CARRASCOSA GONZÁLEZ, J. (Dir): *Derecho Internacional Privado*, Volumen II, Decimoquinta edición, Madrid. [Localízalo en la biblioteca](#)
- CALVO CARAVACA, A.L. y CARRASCOSA GONZÁLEZ, J.: *Estudios sobre contratación internacional*, Ed. Colex, Madrid. [Localízalo en la biblioteca](#)
- FERNÁNDEZ ROZAS, J.C., y SÁNCHEZ LORENZO, S.: *Derecho Internacional Privado*, Ed. Thomsom-Civitas, Madrid. [Localízalo en la biblioteca](#)
- VIRGÓS SORIANO, M., y GARCIMARTÍN ALFÉREZ, F.J.: *Derecho Procesal Civil Internacional, Litigación Internacional*, Ed. Thomsom-Civitas. [Localízalo en la biblioteca](#)

### SPECIFIC BIBLIOGRAPHY:



## Classes 1 and 2

For these sessions, a deep study of the European Regulation 1215/2012, 12 December is highly advisable.

### Bibliography in Spanish:

- "Comentario al Reglamento (UE) nº 1215/2012 relativo a la competencia judicial, el reconocimiento y la ejecución de resoluciones judiciales en materia civil y mercantil" BLANCO-MORALES LIMONES, P., GARAU SOBRINO, F.F., LORENZO GUILLÉN, F.J. y MONTERO MURIEL, F.J. (Coord.), Ed. Thomson Reuters, Navarra, 2016 [Localízalo en la biblioteca](#)

### Bibliography in English:

- "The Brussels I Regulation recast", DICKINSON, A. and LEIN, E. Ed. Oxford, 2015. [Localízalo en la biblioteca](#)

## Classes 3 y 4

For these sessions, the deep study of the European Regulation 593/2008 of 17 June 2008 and 864/2007 of 11 July 2007 is highly advisable.

### Additional bibliography in English:

- "The Rome I Regulation on the law applicable to contractual obligations", McPARLAND, M. Ed. Oxford, 2015. [Localízalo en la biblioteca](#)

- "The Rome II Regulation: The Law Applicable to Non-Contractual Obligations", DICKINSON, A. Ed. Oxford, 2013. [Localízalo en la biblioteca](#)

## Class 5

### Bibliography in Spanish:

- "El Contrato Internacional de Construcción: Aspectos Generales"; RODRÍGUEZ FERNÁNDEZ, M. Revista e-mercatoria, Volumen 5, Número 1 (2006)

- "Los contratos internacionales y construcción llave en mano", capítulo XIV en "Contratos Internacionales", HERNÁNDEZ RODRÍGUEZ, Aurora, Calvo Caravaca, Alfonso (Dir.), Tecnos, Madrid, 1997. [Localízalo en la biblioteca](#)

### Bibliography in English:

- "Understanding and Negotiating Turnkey and EPC Contracts", HUSE, J. Ed. Sweet and Maxwell, 2013.

## Class 6:

### Bibliography in Spanish:

- "La compraventa internacional de mercaderías. Comentario de la Convención de Viena" DÍEZ-PICAZO, L. (Dir.); Madrid: Civitas, 1998. [Localízalo en la biblioteca](#)

- "Cuestiones sobre la compraventa en el Código Civil" GÓMEZ LAPLAZA, M<sup>a</sup> del Carmen (Coord.); Madrid: Dykinson, 2012. [Localízalo en la biblioteca](#) [En electrónico]

### Bibliography in English:



Universidad  
de Navarra

- "The UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods, Theory and Practice"; GILLETTE, C. and WALT, S.; Cambridge University Press, 2016. [Localízalo en la biblioteca](#) [En electrónico]

Web pages:

- <https://www.uncitral.org/pdf/english/texts/sales/cisg/V1056997-CISG-e-book.pdf>

- [https://www.uncitral.org/pdf/english/clout/CISG\\_Digest\\_2016.pdf](https://www.uncitral.org/pdf/english/clout/CISG_Digest_2016.pdf)

### Class 7

Ley aplicable a la cláusula arbitral: un panorama internacional opuesto a la situación en España, GARCÍA URBANO, J. and SANTABAYA, I. Revista Jurídica de Pérez-Llorca, diciembre 2022.

Available at:

<https://www.perezllorca.com/wpcontent/uploads/2022/12/RevistaJuridicaDic2022.pdf#page=16>

## OFFICE HOURS

To be scheduled directly with the professor