Universidad de Navarra

Retórica aplicada (MAAB)

Guía docente 2025-26

PRESENTACIÓN

Breve descripción:

- **Titulación**: Máster Universitario en Acceso a la Abogacía y la Procura
- **Módulo/Materia**: La figura del abogado / Instrumentos y técnicas de acción
- **ECTS**: 2
- **Curso, semestre**: 1, 1.º
- **Carácter**: Obligatoria
- **Profesorado**: Álvaro Mendiola y Pablo Sánchez-Ostiz
- **Idioma**: Español
- **Aula, Horario**:

RESULTADOS DE APRENDIZAJE (Competencias)

Competencias Generales:

- Comprender la profesión de abogado como director del asunto o conflicto confiado por el cliente, como configurador de situaciones jurídicas y de desarrollo de las mismas.
- Poseer una visión integral del ordenamiento jurídico que abarque las áreas de Derecho material con las procesales, así como la realidad social y cultural en la que se producen los conflictos jurídicos.
- Adquirir las capacidades para la toma de decisiones óptimas en la dirección de un litigio o asunto profesional no contencioso.

Competencias Especiales:

- Adquisición y selección de conocimientos que permitan desarrollar y/o aplicar ideas originales o efectivas para el caso.
- Aplicación de los conocimientos adquiridos y de la capacidad de resolución de problemas a la expresión oral o escrita, en entornos litigiosos y/o relacionados con su práctica profesional.
- Adaptación y optimización de los conocimientos e información disponibles –a menudo incompletos y limitados- para enfrentarse a la complejidad de la argumentación contradictoria. Elaboración de estrategias de defensa /negociación.
- Adquisición de las herramientas básicas para comunicar sus argumentos e ideas, así como sus fundamentos, a públicos especializados y no especializados de forma ordenada, clara y convincente.
- Adquisición de capacidad de aprendizaje, autocrítica y mejora de sus futuras actuaciones profesionales, tanto orales como escritas.
- Adquisición y puesta en práctica de las habilidades retóricas en un entorno de negociación.

PROGRAMA

I. Retórica escrita

1. Habilidades y destrezas básicas

2. Modos de argumentación
3. Ideación y organización del texto

II. Oratoria

1. Técnicas de expresión verbal
2. Técnicas de oratoria
3. Técnicas de argumentación procesal

III. Negociación

1. Técnicas
2. Estrategias

ACTIVIDADES FORMATIVAS

Conforme a lo indicado en la Memoria del Máster en Acceso a la abogacía, las actividades formativas de esta asignatura son:

AF1 Clases presenciales expositivas

AF2 Clases prácticas presenciales

AF3 Estudio personal y en equipo

AF4 Tutorías (tutor; tutor abogado)

AF5 Evaluación

Se llevan a cabo mediante el planteamiento, elaboración y exposición de ejercicios, tanto escritos como orales.

EVALUACIÓN

CONVOCATORIA ORDINARIA

Cada parte del programa (I. Retórica escrita, II. Oratoria y III. Negociación) se evaluará según este reparto en la calificación final:

I. Retórica **escrita**: 40 %

II. **Oratoria**: 40 %

III. **Negociación**: 20 %

A su vez, la asignatura se evaluará teniendo en cuenta la participación y ejercicios realizados en clase, según este porcentaje:

SE1. Valoración de la participación en clases presenciales: 15 %

SE2. Valoración de ejercicios escritos: 40 %

SE3. Valoración de exposiciones orales: 45 %

La calificación final de cada alumno se irá formando con las puntuaciones que sucesivamente se atribuyan a las intervenciones en clase, ejercicios orales expuestos en clase o escritos presentados.

CONVOCATORIA EXTRAORDINARIA

En caso de no superar la asignatura en la puntuación final, se realizará, dentro del mes siguiente a la publicación de las calificaciones, una segunda prueba escrita y oral.

HORARIOS DE ATENCIÓN

Prof. Álvaro Mendiola (amendiola@external.unav.es**)**

Prof. Sánchez-Ostiz (pablosostiz@unav.es**)**

BIBLIOGRAFÍA

- Jürg Studer, *Guía Práctica de Oratoria*, 3.ª ed., DRAC, 2006 Localízalo en la Biblioteca
- Julio García Ramírez, *Estrategia de Oratoria Práctica para Abogado*s, 6.ª ed. Colex, 2009 Localízalo en la Biblioteca
- Mark Cooney, *Style is Substance: Collected Cases Showing Why it Matters* (September 3, 2012). 14 Scribes Journal of Legal Writing 1 (2011-2012). Available at SSRN: http://ssrn.com/abstract=2160459
- Douglas E. Abrams, *Legal Writing: Sense and Nonsense*, Missouri Bar web page, Fall 2009. http://www.mobar.org/uploadedFiles/Home/Publications/Precedent/2009/Fall/Legal%20Writing%20Sense%20and%20Nonsense.pdf
- Ricardo Jiménez Yáñez, *Escribir bien es de justicia*, 2.ª ed., Thomson Reuters, 2016 Localízalo en la Biblioteca
- Manuel Casado Velarde, *El castellano actual. Usos y normas*, 11.ª ed., Eunsa, 2017. Localízalo en la biblioteca (Versión electrónica)
- Anthony Weston, *Las claves de la argumentación*, 5.ª ed., Ariel, 2021. Localízalo en la biblioteca
- Santiago Muñoz Machado (coord.), *Libro de Estilo de la Justicia*.
- Ministerio de Justicia, *Informe de la Comisión de modernización del lenguaje jurídico,* 2011. https://lenguajeadministrativo.com/wp-content/uploads/2013/05/cmlj-recomendaciones.pdf
- Robert Fisher & William Ury, *Getting to Yes*, 3.ª ed., Penguin Group, 2011. Localízalo en la Biblioteca
- Tim Boyce, *Successful contract negotiation*, Hawksmere, 1993. Localízalo en la biblioteca (Formato electrónico)